



# ALLIANCE

 Pequeñas Especies

 Segmento Industrial

 Bovinos

*Creer en ti es crecer contigo*

**Virbac**



# ALLIANCE

El Programa Alliance es un conjunto de servicios de valor agregado exclusivamente dirigidos a los clientes de Laboratorios Virbac. Estos programas y servicios buscan mejorar y profesionalizar la práctica diaria del MVZ y ganadero, así como incrementar las ganancias en sus respectivos negocios.

Debido a que las necesidades comerciales de cada uno de ellos varían de acuerdo al segmento al que pertenecen, así como a las características particulares del negocio, Programa Alliance está en constante innovación buscando diferentes maneras de apoyar a los clientes ante las necesidades que surgen en su día a día.

Programa Alliance surgió como una necesidad de Laboratorios Virbac de ser un socio que acompañe a sus clientes en cada una de las decisiones de su negocio. De esta visión surge la idea de ser un aliado de nuestros clientes para ayudarlos a crecer, naciendo de esta manera Programa Alliance.

The Virbac logo consists of the word "Virbac" in a white, sans-serif font, positioned above a horizontal blue line. The entire logo is set against a dark blue rectangular background.

# Pequeñas Especies



- > Apoyo a Clínicas Veterinarias.
- > Desarrollo Profesional.



# Apoyo a Clínicas Veterinarias

## A Mascota en Línea

Mascota en Línea es una herramienta diseñada para el Médico Veterinario que administra o es dueño de una clínica y que desea modernizar la forma en cómo lleva el control de vacunación de sus pacientes; también le permitirá programar citas que en conjunto con la aplicación móvil del dueño de mascotas, les permitirá a ambos llevar un mejor control en la visita médica de sus mascotas.



Esta herramienta no tendrá costo para los clientes Virbac® con consumo en Vacunas para Pequeñas Especies. Aquellos médicos que aún no sean clientes Virbac®, podrán probarla dos meses. Tras este periodo, y si desean continuar con el uso de la herramienta, se llevará a cabo un convenio comercial entre el cliente y Virbac®.

Para más información, consulte a su representante de ventas Virbac®.

## C Comunicación Visual

A través de este servicio, damos estructura a la comunicación visual que tiene la clínica veterinaria, que consta desde la pintura y/o rotulación de fachada, uniformes de personal, diseño de tarjetas de papelería (tarjetas de presentación, imanes, recetarios), colorimetría dentro de la clínica, entre otras cosas. Dando un solo tipo de diseño en la comunicación visual ayuda al médico veterinario a mostrar una clínica más profesionalizada y agradable a sus clientes.



El diseño de la comunicación visual se podrá solicitar por cualquier cliente Virbac®, el cual también decidirá si requiere impresiones, rotulaciones o la elaboración de materiales visuales. Este programa no representara costo directo para los clientes, sin embargo deberá de establecerse un compromiso de compra a través de los convenios Virbac®, así como la duración del mismo.

## B VisioCare Consult®

Es una aplicación interactiva enfocada a la medicina y anatomía veterinaria de las pequeñas especies como lo son perros y gatos. A través de ella, el médico veterinario puede ofrecer a las familias una visión mucho más amplia del tratamiento o situación médica de la mascota.

Cuenta con más de 600 animaciones e imágenes basadas en Rayos X, Ultrasonidos o videos 3D, permitiendo al veterinario tener un apoyo visual para mostrar a los dueños de mascotas afianzando la relación médico-cliente.



La herramienta tiene un costo el cual deberá de ser pagado por el cliente, debido a que éste no es un programa que pertenezca a Virbac®. Sin embargo los clientes Virbac® podrán contar un precio preferencial o acuerdo comercial que les ayude en la obtención y/o mantenimiento de las licencias a cubrir.

## D Equipo Clínico

Virbac® apoya a sus clientes ayudándolos a renovar o adquirir nuevos equipos médicos, los cuales se buscarán de acuerdo a las necesidades de cada cliente de acuerdo a su ubicación y preferencia de marca. De esta forma Virbac® apoya el crecimiento y profesionalización de sus clientes.



El costo del equipo clínico podrá ser cubierto parcial o totalmente por Virbac® de acuerdo a la modalidad que el médico veterinario escoja, con el compromiso de compra de productos Virbac®. Dicha modalidad cambia con respecto al monto del equipo y duración del convenio. El asesor de ventas Virbac® cuenta con mayor información al respecto.

## A Diplomado de Dermatología (PAVET)

Avalado por el CONSERVET, el Diplomado de Dermatología en Perros y Gatos en línea está diseñado por el Dr. Luis Ramón Nolasco Espinosa.

Está dirigido a todos aquellos médicos veterinarios y estudiantes de medicina veterinaria interesados en la salud dermatológica de perros y gatos. Su duración es de 9 meses comprendidos en 6 módulos, cada uno de mes y medio.



Virbac® apoya a sus clientes ofreciéndoles una beca para la inscripción y pago del diplomado. Si desea más información acerca del diplomado, puede entrar a la página de PAVET donde podrá encontrar la descripción, módulos, fechas de inicio y costo del mismo. [www.pavet.com.mx](http://www.pavet.com.mx)

## Desarrollo Profesional

# Segmento Industrial



- > Conocimiento Científico.
- > Rentabilidad y Negocio.



# Conocimiento Científico

A

## Asesor en la Granja

Consultoría especializada en los problemas técnicos que se presentan en las granjas porcícolas (reproductivos, digestivos, respiratorios y productividad). El cliente Virbac® podrá escoger al especialista de su satisfacción dentro del catálogo que le sea presentado.

El asesor que vaya a prestar sus servicios, realizará un diagnóstico adecuado del problema y presentará una solución al mismo. En caso de ser necesario se realizará una segunda visita para corroborar la mejoría o resolución total de los problemas presentados.

■

La asesoría no tiene ningún cargo para el cliente Virbac® que esté dentro del Programa Alliance con un convenio establecido y no está limitada para ninguna época del año.

# Rentabilidad y Negocio

A

## Consultoría empresarial de rentabilidad

Plan de asesoría a las granjas que soliciten apoyo para mejorar la rentabilidad de su negocio a través de diferentes expertos en materias comerciales como lo son: Recursos humanos, relaciones públicas, contabilidad, manejo de crisis, comunicación, mercadotecnia y desarrollo empresarial.

■

Los clientes Virbac® dentro de Programa Alliance con un convenio establecido podrán solicitar esta consultoría dos veces en el plazo de un año sin costo alguno para ellos. En caso de requerir una tercera consultoría, se contactará con la persona especializada quien le dará una cotización al cliente en base a los servicios a ofrecer, quedando cubierto el monto por el cliente.

B

## Consultoría en asuntos regulatorios para registro de marcas de alimentos / Análisis cuantitativo de Ingrediente activo.

Plan de pláticas y apoyos en asuntos regulatorios para el proceso de registro de marcas en la plantas de alimentos. Análisis cuantitativos de alimento balanceado para la detección y validación de la presencia de ingrediente activo (antibióticos), y dosis indicada.

■

Los clientes Virbac® en el Programa Alliance con un convenio establecido, podrán solicitar esta consultoría sin costo alguno para ellos cuando tengan un consumo de nuestros productos consecutivo en el que se refleje el uso de productos dentro de sus alimentos.

# Bovinos



> Desarrollo Empresarial





# Desarrollo Empresarial

A

## Taller y asesoría: Impacto de la reproducción en negocio ganadero

Plan de consultoría para comprender los alcances e impacto de un rápido empadre en el negocio ganadero. La rentabilidad del negocio es aumentada debido a la disminución en el número de días abiertos dentro de cada ciclo, logrando con esto dos efectos inmediatos: un mayor número de becerros y una mayor producción de leche producida por un parto. Además, un empadre exitoso en menor tiempo da oportunidad de una mejora genética seleccionando a las mejores vaquillas para futuras generaciones.

■

La consultoría en Reproducción está acompañada de una explicación en el uso del programa SUMA de Virbac®. Para tener acceso a este taller se deberá de contar con la asistencia de 10 personas o ranchos y cubrir el costo del programa SUMA para 100 vacas, que son el mínimo indispensable para la práctica.

B

## Taller de Administración de Ranchos

El éxito de un rancho no solo está en la calidad del ganado que éste tenga, sino en la correcta administración del mismo aprovechando los recursos disponibles y planificando futuras inversiones, aumentando así la rentabilidad del mismo.

Curso impartido por el MC Hermilo Suárez, quien cuenta con más de 20 años de experiencia en administración de empresas pecuarias y teoría de sistemas. Es asesor de ganaderos y ha dirigido y colaborado en más de 60 investigaciones sobre la ganadería en México.

■

El taller de administración de ranchos se ofrece a clientes Virbac® sin costo, bajo la propuesta compra de las líneas ganaderas de Virbac®. Las fechas están sujetas a disponibilidad del MC Hermilo Suárez.

C

## Acreditación de la Cadena de Frío

La calidad de una vacuna o biológicos está determinado por muchos factores, entre los cuales esta: la investigación detrás de su elaboración, el proceso de elaboración, el cumplimiento de las reglamentaciones que certifican la calidad. Pero la eficacia también depende de las medidas correctas de conservación desde la fabricación, almacenaje, distribución y hasta el momento de su aplicación al animal. Las vacunas deben mantenerse constantemente a una temperatura óptima, entre 2°C y 8°C, ello supone un desafío logístico importante.

■

A través de este servicio se validará el manejo y conservación de la cadena de frío de los biológicos Virbac. Al término de éste, se extenderá un documento que otorga una acreditación al establecimiento y que lo ubica como un negocio confiable preocupado por mantener la cadena de frío de los biológicos Virbac y con esto ofrecer a sus clientes confianza y rentabilidad. Para ello deberá de contactar al asesor Virbac® de su localidad y pedir información. La validación es semestral, transcurrido el plazo se podrá hacer otra validación si así se desea.



*Creer en ti es crecer contigo*



Lote 30 manzana 1 Parque Industrial Guadalajara.  
El Salto, Jalisco, México. C.P. 45690  
Línea Virbac: 01 800 024 75 75  
[www.virbac.mx](http://www.virbac.mx)